

# 한국제약협회

KOREA PHARMACEUTICAL MANUFACTURERS ASSOCIATION

직인생략

(137-060)서울시 서초구 효령로 161 제약회관 / 전화(02)521-1301 / 전송(02)581-2106 / 담당 양유정

문서번호 제약 106(의약품정책) - 393 호 (전회원분 192)

시행일자 2013. 5. 13

수신 회원사 및 비회원사

참조 대표이사 비서실, 재경부, 연구소, 사업개발부, 약사팀, 개발부

제목 최종안내\_<제 2차 제약산업 발전을 위한 글로벌 제휴 및 인수합병 전략 컨퍼런스> 현장등록 및 BTB 미팅 신청안내

1. 우리협회 의약품정책팀에서는 <글로벌 제휴 및 인수합병 전략>을 주제로 실질적인 정보와 마스터클래스를 통한 정보공유를 위해 아래 및 붙임과 같이 컨퍼런스를 개최 하오니, 많은 참석을 바랍니다.

- 아 래 -

가. 행사명 : 제약산업 발전을 위한 글로벌 제휴 및 인수합병 전략 컨퍼런스

(The 2<sup>nd</sup> Annual Pharma Business Development Conference: Cross-border Alliance and M&A)

나. 주 최 : 보건복지부, 한국제약협회 (주관 : 아스코)

다. 일시 및 장소 : 2013. 5. 14(화)~15(수) 12:00 ~ 17:30 /

서울팔래스호텔 로얄볼룸(14일), 다이너스티 룸(15일)

라. 프로그램 : 붙임 참조 (영-한 동시통역 제공)

마. 등록비 : (2013년 현재 한국제약협회 회원사 기준)

구 분	사전등록비 (5월 13일 마감)	현장등록비	입금계좌	현장등록
제약협회 회원사	등록 1인 100,000원	등록 1인 150,000원	하나은행 138-910015-94704	현장등록 신용카드 결제 가능
비회원사	등록 1인 200,000 원	등록 1인 당 250,000원	(예금주: 한국제약협회)	(영수증에 (주)코리아팬 으로 표시)

1. 교재 제공
- ✓ 2. 한국제약협회 일반 영수증으로 발행합니다. (세금계산서 발행하지 않습니다.)
3. 영수증은 컨퍼런스 당일 교재와 함께 배부합니다.
- 4. 현장등록 시 신용카드 결제 가능합니다. (영수증에 (주)코리아팜 으로 표시)**
5. 회사명/참가자명으로 입금요망 (예: 동아홍길동)
6. 사전등록마감일 : 2013. 5. 13(월) 18:00시까지 (입금선착순 마감)
- ✓ 인터넷 사전등록 및 입금요망
- ✓ 등록여부 및 최종참가자는 이메일로 공지 예정이오니, 인터넷 사전등록 시 사용 이메일 기재요망
7. 문의 : 의약품정책팀 양유경 과장 (group@kpma.or.kr)

2. 또한 아래와 같이 B2B 미팅을 진행하오니, 참여를 희망하는 업체에서는 행사 당일 컨퍼런스 등록 시 신청하여 주시기 바랍니다.

## B2B Meeting

Table No.	Experts/Speakers	Key interests
1 법무법인 광장	<b>Jin Hwan Chung</b> , Partner (LEE&KO)	Maximizing the ROI and business effects in domestic and in-bound M&A  국내에서 이루어지는 M&A 전체 프로세스 및 in-bound M&A에서 시너지 극대화 전략
2 DKSH	<b>Andrew Frye</b> , Vice President Head Business Development  <b>Hyong-Kyu Park</b> , Business Development Manager (DKSH)	Business expansion strategies in emerging countries  이머징 마켓으로의 진출 전략
3 SheppardMullin	<b>Peter Reichertz</b> , Partner  <b>Kirt Shuldberg</b> , Partner <b>Seth Kim</b> (김병수, 대표) <b>Sewon Kang</b> , Special Counsel <b>Jennifer Lee</b> , Associate (SheppardMullin)	M&A Due Diligence  다국간 인수합병에서의 기업평가 전략
4 KTB Private Equity PineStreetGroup	<b>Jacob Bae</b> , Managing Director (KTB Private Equity)  <b>Bryan Park</b> , Managing Director (PineStreetGroup)	M&A Financing  M&A 자금원 확보 및 구조화 방안

붙임 : 프로그램 1 부. 끝.

## 한 국 제 약 협 회 장

※ 이 문서는 우리협회 회원사에 한하여 인터넷 홈페이지([www.kpma.or.kr](http://www.kpma.or.kr)) ‘공지사항’에서 열람하실 수 있습니다.

## 제 2차 제약산업 발전을 위한 글로벌 제휴 및 인수합병 전략 컨퍼런스

### Day 1

일시 : 2013. 5. 14(화) 12:00~17:00 (서울팔래스호텔 1층 로얄볼룸)		
12:00-12:50	컨퍼런스 등록	
12:50-13:00	개회사 및 환영사	이경호 회장 (한국제약협회)
13:00-13:30	I. 기조 강연 2013년 글로벌제약 M&A 펀드 운영 정부정책	정은영 팀장 (보건복지부 제약산업팀)
13:30-14:10	II. 패널 토론 : 정부 공공펀드를 통한 성공적인 M&A 및 ROI (투자대비이익률)을 극대화하기 위한 쟁점사안 - 기회와 위기요소들에 대한 고찰 - 글로벌 MA& 딜의 핵심 Player인 제약사와 외부 Counterparty (PE, 경영컨설팅)간의 심층논의	정은영 팀장 (복지부 제약산업팀)  박형진 전무 (파인스트리트 그룹)  이형근 변호사 (법무법인 광장)
14:10-15:00	III. 신흥 국가에서의 사업확장 전략 - 신흥국가에서 사업을 시작하는 방법 고찰 - 성공적으로 사업을 발전시키기 위한 적합한 파트너 선정 중요성 - 신흥국가에 진출할 때 필요한 필요핵심 요소	앤드류 프라이 헬스케어 부사장 (DKSH)
15:00-15:20	Networking Coffee Break	
15:20-16:30	IV. 마스터 클래스 : 국내 M&A의 사업효과 및 투자수익 극대화 전략 - 국내 M&A 의 세부적인 전체 절차의 포괄적 이해 - 사내 M&A 팀을 위한 핵심 프로세스와 업무요소에 대한 고찰 및 사례연구	한주호 변호사 정진환 변호사 (법무법인 광장)
16:30-17:00	B2B Meeting	
17:00	폐회	

## Day 2

일시 : 2013. 5. 15(수) 12:00~17:30 (서울팔레스호텔 B1층 다이너스티 홀)		
12:00-12:50	컨퍼런스 등록	
13:00-13:20	B2B Meeting	
13:20-15:10	<b>I. 마스터 클래스 1. 인수합병 및 제휴를 위한 기업가치평가 (Due Diligence)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 기업실사의 전체 프로세스</li> <li>- 기업가치평가의 핵심절차</li> <li>- 상대기업의 크기와 적합성 평가</li> <li>- 프로젝트 준비와 팀 구축</li> <li>- Deal의 재정적 잠재력 측정 및 분석</li> <li>- IP 기업가치평가</li> <li>- 합병에서 거래의 여지가 있는 요소</li> <li>- 전반적인 비즈니스 관행과 재무상태 평가</li> <li>- 잠재적 파트너에 대한 법적 및 규제조치 확인</li> <li>- 사례연구 1: 미국 기반 기업의 인수</li> <li>- 사례연구 2 : 신흥국가 기업의 인수</li> <li>- Q&amp;A</li> </ul>	컬트 숄버그 변호사  피터 라이케르트 변호사 (쉐퍼드 멀린)  유 혁 차장 (시티은행)
15:10-15:30	Networking Coffee Break	
15:30-16:50	<b>II. 마스터 클래스 2 : M&amp;A 자금원 확보 및 구조화 방안</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 다양한 금융조달</li> <li>- PEF 설명</li> <li>- M&amp;A, 해외투자에 있어서 PEF를 실용적 활용전략</li> <li>- PE 의 역할 : Deal Sourcing, Consulting, Financial Support, Solution Provider 등</li> <li>- 국내 제약사들의 현재 지향해야할 목표 및 PE와의 상생관계</li> <li>- 국내 제약사들이 PE와 협력할 수 있는 구조</li> <li>- PEF 활용사례 연구 : 국내 기업 간의 인수, 국내 기업의 해외기업 인수</li> <li>- Q&amp;A</li> </ul>	배준학 상무 (KTB 프라이빗 에쿼티)
16:50-17:30	<b>III. 이머징 마켓에서 제약 산업 발전의 기회와 당면 과제</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 바이오시밀러 사례 연구</li> </ul> 이머징 마켓에서의 바이오 시밀러 산업 기회 고려할만한 다양한 파트너링 전략 탐색 적절한 제품과 파트너 선정 노하우 이머징 마켓에서 특이한 주요 당면 과제	야리브 헤페즈 부사장 (Merck Serono 바이오시밀러, 제네바)
17:30	맺음말 및 폐회	