

aSSIST-KOTRA 글로벌 비즈니스 과정

과정 개요 및 2015년 6월 과정 안내

1. 과정 소개 및 6월 진행 과정 소개

석·박사 경영전문대학원인 서울과학종합대학원(aSSIST) 과 대한무역투자진흥공사(KOTRA) 글로벌연수원이 2014년도부터 공동 기획·운영하고 있는 교육으로, 해외사업 실행을 위해 기업에서 필요로 하는 핵심 7대 이슈로 구성되며 최소비용, 최단기간, 현업활용이 가능하도록 설계되어 있습니다.

[글로벌 비즈니스-협상]

Key Word: 국제협상, 협상사례, 사례 Case Study, 협상 프로세스 및 기술...


교육 특징

- 글로벌 비즈니스 현장에서 발생하는 사례를 중심으로 케이스 스터디를 통한 협상 스킬 이해
- 전문화된 협상 교육을 통한 성공적 협상 기술 습득
- '경영자는 이렇게 협상하라', '국제변호사 김병국의 비즈니스 협상론' 등 협상 관련 다수의 저서를 집필한 저자 직강으로 진행

교육 내용

일정	시간	교육 내용
1일차	6시간	○협상의 이해, 접근방법 <ul style="list-style-type: none">- 협상에 대한 올바른 이해- 국제협상에 대한 이해- 협상 성공과 실패원인 분석- 협상 기회를 활용하기 위한 태도
		○전략적 협상 <ul style="list-style-type: none">- 전략적 협상이란- 협동적 협상 전략

		<ul style="list-style-type: none"> - 경쟁적 협상 전략 - 전략적 협상가의 자질과 특징
2일차	6시간	<ul style="list-style-type: none"> ○ 협상 준비와 실행의 체계화 - 협상 Process의 체계화 - 성공 목표 설정 준비 - 상대방 분석 - Power Building - 쌍방의 만족을 위한 해결 방안 도출 방안
		<ul style="list-style-type: none"> ○ 협상 준비와 실행의 체계화 - 협상 Process의 체계화 - 성공 목표 설정 준비 - 상대방 분석 - Power Building - 쌍방의 만족을 위한 해결 방안 도출 방안

 교육일시: 2015년 6월 18일(목)~19일(금) 10:00~17:00 (12H, 중식 및 간식 제공)

 교육비: 300,000원 (VAT 없음)

 교육 장소: KOTRA 본관 2층 강의실 (주소: 서울시 서초구 헌릉로 13)

[해외 진출을 위한 IP 거래 및 특허 분쟁 협상 전략]

Key Word: 지적재산 기반 투자유치 전략, IP 거래, 라이선싱, 분쟁 및 협상...

교육 특징

- 중소중견기업의 해외시장 진출에 있어 가장 핵심적인 지식재산 전략 학습
- 글로벌 시장에서의 지식재산권 보호와 활용에 핵심적인 글로벌 IP(Intellectual Property) 거래와 라이선스 전략 실무, 지식재산권 분쟁의 대응과 중재협상전략, 글로벌 IP 거래에 있어 각국의 무형자산 조세제도 이해를 통한 taxation 전략에 특화된 프로그램
- 교수, 글로벌 기업 IP 전략 담당자, 변리사, 변호사 등의 실무 전문가들로 구성된 강사진들이 다양한 사례를 통해 구체적인 실무전략 도출이 가능하도록 강의

교육 내용

일정	시간	교육 내용
1일차	7시간	<ul style="list-style-type: none"> ○ 글로벌 기업의 지식재산권과 전략적 혁신경영 - 글로벌 산업환경과 지식재산 경쟁

		<ul style="list-style-type: none"> - 산업별 지식재산경영전략 사례 - 해외진출 전략의 기업 내 지식재산권과 무형자산 활용전략 - 글로벌 진출을 위한 경쟁력 있는 지식재산통합전략 (IP Lifecycle Management) <p>○글로벌 IP거래와 Financing 전략</p> <ul style="list-style-type: none"> - 무형자산의 거래 및 라이선싱의 형태와 특징 및 절차 - IP 권리별 라이선싱 및 거래상의 특성 비교 - 지적재산권의 거래/라이선싱을 위한 계약 및 사후관리의 실무적인 사항 - NDA, 라이선싱 계약서의 주요 조항에 대해서 예문 분석 - 상표권의 통상사용권/전용사용권 설정의 목적, 절차 및 효과 - 특허권 라이선싱의 종류 및 효과, 법적 문제, 실무상의 유의사항, 계약서 작성 실무 - 특허권의 매매에 수반되는 법적 문제를 영문 특허매매계약서 분석 실무
2일차	7시간	<p>○글로벌 IP 기반 투자유치 및 사업화 전략</p> <ul style="list-style-type: none"> - 해외 진출을 위한 국내외 지식재산기반 금융환경과 파이낸스 유형 - IP기반 해외 투자를 받기 위한 준비사항(3elements, Network recommendation) - 글로벌 투자를 받기 위한 실리콘밸리식 경영구조, 실행 계획과 투자 프리젠테이션 실무 - 글로벌 IP 투자 및 사업화 활용 전문 네트워크 구축 - 투자심사를 받기 위해 알아야 할 사항 - 미국 실리콘밸리 등의 VC Network 소개 <p>○글로벌 IP 세무전략과 중재협상</p> <ul style="list-style-type: none"> - 글로벌 진출의 IP 세무전략 - 주요국 무형자산 관련 세법 파악을 통한 효율적 조세전략 - 글로벌 지식재산권 분쟁의 동향 - 권리별 지식재산권 분쟁의 대응방안 - 국제 조정제도 및 ADR(Alternative Dispute Resolution: 대체적 분쟁 해결)의 스펙트럼 - 지식재산권 분쟁의 글로벌 중재 활용 실무전략

☐ 교육일시: 2015년 6월 25일(목)~26일(금) 10:00~18:00 (14H, 중식 및 간식 제공)

☐ 교육비: 350,000원 (VAT 없음)

☐ 교육 장소: KOTRA 본관 2층 강의실 (주소: 서울시 서초구 헌릉로 13)

2. 2015년 일정

No.	진행월	일시	장소	과목
1	6월	6/18(목)~19(금)	KOTRA 본관2층 강의실	글로벌 비즈니스-협상
2		6/25(목)~26(금)	KOTRA 본관2층 강의실	해외진출을 위한 IP거래 및 분쟁 협상 전략
3	7월	7/16(목)~17(금)	KOTRA 본관2층 강의실	해외전시 마케팅
4		7/22(수)~24(금)	KOTRA IKP 3층 대강의실	빅데이터-글로벌 실무 활용
5	8월	8/20(목)~21(금)	KOTRA IKP 3층 중강의실	글로벌 비즈니스-계약
6	9월	9/10(목)~11(금)	KOTRA 본관2층 강의실	글로벌 비즈니스-계약실무
7	10월	10/22(목)~23(금)	KOTRA 본관2층 강의실	글로벌 비즈니스-협상
8		10/29(목)~30(금)	KOTRA 본관2층 강의실	해외진출을 위한 IP거래 및 분쟁 협상 전략
9	11월	11/19(목)~20(금)	KOTRA 본관2층 강의실	해외전시 마케팅
10		11/25(수)~27(금)	KOTRA IKP 3층 대강의실	빅데이터-글로벌 실무 활용
11	12월	12/3(목)~12/4(금)	KOTRA IKP 3층 중강의실	글로벌 마케팅

- 본 프로그램은 월 평균 2회, 과정 평균 2회가 진행되며 총 1년 동안 진행됩니다.
- 2015년 3, 4, 5월에 기 진행된 프로그램은 제외하였습니다.
- 본 일정은 강사의 사정에 따라 변경될 수 있습니다.
- 정원 초과시 수강 신청이 조기 마감될 수 있습니다.
- 본 과정은 고용보험 환급 과정이 아닙니다.

교육문의: 서울과학종합대학원 김보경 대리

TEL. 070 7012 2221 / bkkim@assist.ac.kr

